

Библиографический список

1. Васильев В. С. Некоторые вопросы применения ненормированного рабочего дня // Юридические науки. 2015. № 7. С. 130.
2. Демидов Н. В. Трудовое право России: системные проблемы истории и современности // Журнал российского права. 2015. № 11. С. 107.
3. Комментарии к Трудовому кодексу Российской Федерации 2019 года. URL: <http://sttkrf.ru/119> (дата обращения 15.10.2019).
4. Куренной А. М. Трудовое право России : учебник / под ред. А. М. Куренного. М. : Юрист, 2008. С. 243.
5. Постановление Госкомтруда СССР и ВЦСПС «Об утверждении Рекомендаций по применению режимов гибкого рабочего времени на предприятиях, в учреждениях и организациях отраслей народного хозяйства» от 30.05.1985 №162/12-55. URL: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 13.11.2019).
6. Решение Южно-Сахалинского городского суда по делу №2-7504/2016 от 16.11.2016. URL: <https://sudact.ru/regular/doc/AiYUS4HzEf5X/> (дата обращения: 01.12.2019).
7. Смородинов М., Корягина Е., Алексеева А. Комментарии к статье «Ненормированный рабочий день: на что могут рассчитывать работники? Анны Савельевой, юрисконсульта // Трудовое право. 2013. № 2. С. 115.

УДК 336.7(470)

Смирнова Анастасия Олеговна,
студент, Костромской государственной университет,
г. Кострома, Российская Федерация
nature.1234@mail.ru

Проблемы правового регулирования защиты интересов участников краунфандингового рынка в России

В работе представлен анализ становления краунфандинга в России и его объем на рынке инвестиций. Наглядно показан процесс роста краунфандинга в России. Перечислены попытки урегулирования данного вопроса на законодательном уровне в виде отдельного и специального нормативно-правового акта. В итоге выявлена проблема отсутствия на 2019 год специального закона, регулирующего краунфандинговую деятельность в Российской Федерации.

Ключевые слова: инвестиции, краунфандинг, участники краунфандинга, рынок инвестиций, правовое регулирование.

Smirnova Anastasia Olegovna,
student, Kostroma state University,
Kostroma, Russian Federation

Problems of legal regulation of protection of interests of participants of the crowdfunding market in Russia

The paper presents an analysis of the formation of crowdfunding in Russia and its volume in the investment market. The process of crowdfunding growth in Russia is clearly shown. Attempts to resolve this issue at the legislative level in the form of a separate and special legal act are listed. As a result, the problem of the lack of a special law regulating crowdfunding activities in the Russian Federation for 2019 was revealed.

Keywords: *investments, crowdfunding, crowdfunding participants, investment market, legal regulation.*

Становление краудфандинга в мире началось с созданием в США, в начале 2000-х первых интернет площадок для финансирования различных проектов творческой направленности, таких как кинофильмы, музыкальные альбомы, книги, игры. Что в дальнейшем привлекло к данной практике сферу финансирования стартапов и локальных бизнес – проектов. Исходя из этого в апреле 2012 года в США был разработан и вступил силу закон под названием «JOBS Act» (Jumpstart Our Business Startups Act) [1], в рамках которого регламентируется деятельность интернет площадок в данной сфере, позволяющий осуществлять сбор средств до 1 млн. долл. посредством краудфандинга без подачи бумаг, регистраций на продажу акций как это требовалось ранее. В дальнейшем за счет успешного опыта в США краудфандинг стал применяться в других странах, в том числе и в России.

В России институт краудфандинга появился только на рубеже 2000–2010 гг., благодаря запуску успешных интернет площадок «Boomstarter» [2] и «Planeta.ru» [3], первая площадка имеет популярность в среде инноваций и бизнес идей, а вторая в социальной и творческой сферах, а специальное регулирование указанного явления отсутствует до сих пор. Однако на необходимость развития альтернативных источников финансирования указывалось в распоряжении Правительства РФ от 02.06.2016 № 1083-р [4], что обусловлено переходом Российской Федерации к цифровой экономике.

Краудфандинг является частным случаем краудсорсинга. Краудсорсинг, в свою очередь, является привлечением к решению проблем инновационно-производственной деятельности большого круга лиц для использования их креативных и творческих способностей. Краудфандинг-это привлечение инвестиций коммерческими организациями или индивидуальными предпринимателями с использованием информационных технологий посредством инвестиционных платформ. Центральный Банк Российской Федерации предлагает следующее определение краудфандинга – это финансирование, привлеченное компаниями либо частными субъектами с помощью платформ в сети Интернет. Стоит подчеркнуть, что инвестирование гражданами проектов посредством инвестиционной платформы не требует государственной регистрации в качестве индивидуального предпринимателя либо юридического лица. На основе инвестиционных платформ объединяются создатели проектов с потенциальными инвесторами. Платформы оказывают колоссальную поддержку в их совместном сотрудничестве и предоставляют доступ к сопутствующим сервисам. Этот вид финансирования обозначается краудинвестингом. Из всего вышесказанного мы

видим, что понятие краунфандинга можно найти во многих экономических источниках, но на законодательном уровне закрепление отсутствует.

На данный момент, затрагиваемый нами вопрос имеет большую актуальность. Рынок инвестирования растет с каждым годом, граждане начинают отказываться от вкладов в банках, и тут встает вопрос: «Куда вкладывать деньги?». Граждане, которые на понятийном уровне разбираются в способах инвестирования, доверяют краунфандингу, но большинство, из-за отсутствия законодательного закрепления, отказываются от данного вида инвестирования.

В России рынок краунфандинга находится под контролем Центрального Банка Российской Федерации. Согласно данным статистики, в 2017 году общий объем рынка, посредством сделок на инвест-платформах составил 11,2 млрд рублей, это в два раза больше, чем в 2016 году и в 7,5 раза больше, чем в 2015 году. Если брать статистику 2018 года, то объем рынка краудфинансирования прибавил 30 %. И уже в 2019 году объем рынка по сравнению с 2018 годом вырос на 42 % и составил 16 млрд рублей. Краудфандинг занимает лидирующее место на рынке частных инвестиций малого бизнеса. По информации Банка России, с момента создания инвестплатформ через площадки по сбору денег прошло 11 млрд. рублей. Краудфандинг относится к высоко рискованным инвестициям, но дает повышенную доходность.

Высокий рост напрямую связан с ужесточением требований финансовых организаций к заемщикам. В кризисный период банки почти исключили возможность получения кредитов заемщиками с так называемой «плохой» кредитной историей. Такая же проблема возникает и перед теми заемщиками, которые вообще не имеют кредитной истории. Поэтому многие начинающие предприниматели обращаются к коллективному финансированию.

Сегодня присутствует как положительный, так и отрицательный опыт привлечения инвестиций через краудфандинговые платформы. Из негативного опыта можно привести один из ярких примеров – это «Кэшберри» [5]. Данная платформа является финансовой пирамидой, которая привлекла более 1,5 млрд рублей. Но в этой ситуации есть и позитивный момент – это то, что данная инвест-платформа развития интернет инициатив привлекла более трех миллиардов рублей на реализацию реальных проектов. И из этого можно сделать вывод, что краудфандинг открывает для субъектов малого и среднего бизнеса альтернативный доступ к финансированию и стимулирует частную предпринимательскую инициативу.

Одновременно, и инвестору, и инициатору нужно учитывать основные риски, который сопутствуют всем инвестиционным площадкам. Например, ключевой риск, то есть риск невозврата средств – в случае с краудфандингом, кредитный риск несет только инвестор. Информационный риск связан с полной зависимостью инвестора от сведений, предоставленных на платформе, например, умышленное недостоверное ранжирование займов по уровню рисков или процентных ставок; правовые риски, они связаны с хранением и обработкой данных (риск кражи идеи проекта), или риск мошенничества; операционный риск – это риск, связанный с технологическими сложностями платформы и ее непрерывной деятельности.

Огромное количество рисков связаны с отсутствием в России законодательной базы. Но в настоящее время Министерство экономического развития, при активном участии Центрального Банка России ведет подготовку ко второму чтению законопроекта «О привлечении инвестиций с использованием инвестиционных платформ». В рамках этого законопроекта предполагается выделить профессиональных инвесторов, обеспечить и защитить их права, а также повысить ответственность собственников платформ.

Попытка законодательного урегулирования краунфандинга в стране была также предпринята в марте 2018 года. Был рассмотрен законопроект № 419090-7 Федеральный Закон «Об альтернативных способах привлечения инвестиций (краунфандинге), который внесли депутаты Государственной Думы А. Г. Аксаков, И. Б. Дивинский, О. А. Николаев и член Совета Федерации Н. А. Журавлев. Законопроект моментально вызвал большое количество споров и активное обсуждение не только среди лиц, заинтересованных в краунфандинге, но и в кругу законодателей.

Данный законопроект предполагал регулирование отношений по привлечению инвестиций коммерческими организациями или индивидуальными предпринимателями с использованием информационных технологий посредством инвестиционных платформ, а также определял бы правовые основы деятельности операторов инвестиционных платформ по организации розничного финансирования (краудфандинга).

Исходя из данного проекта Федерального закона, услуги по краудфандингу оказывались бы одновременно на основании договоров об оказании услуг по привлечению инвестиций и договоров об оказании услуг по содействию в инвестировании.

По договору об оказании услуг по привлечению инвестиций одна сторона (оператор инвестиционной платформы) обязуется в соответствии с правилами инвестиционной платформы предоставить другой стороне – лицу, привлекающему инвестиции, доступ к информационным ресурсам инвестиционной платформы для заключения с их использованием договора с инвестором, а лицо, привлекающее инвестиции, обязуется оплатить такие услуги.

По договору об оказании услуг по содействию в инвестировании оператор инвестиционной платформы обязуется в соответствии с правилами инвестиционной платформы предоставить другой стороне – инвестору доступ к информационным ресурсам инвестиционной платформы для заключения с их использованием договора с лицом, привлекающим инвестиции, а инвестор обязуется оплатить такие услуги.

Договор об оказании услуг по привлечению инвестиций и договор об оказании услуг по содействию в инвестировании являются договорами присоединения, условия которых предусмотрены в правилах инвестиционной платформы. Присоединение к этим двум договорам осуществляется при условии идентификации и аутентификации лица, которое намеренно стать участником инвестиционной платформы, и закрепляется электронным документом, подписанным простой электронной подписью, если иной вид электронной подписи, либо

иной способ присоединения к договору, не предусмотрен правилами инвестиционной платформы.

Государство напрямую заинтересовано в развитии отечественного краудфандинга и должно создавать благоприятные условия для долговременного сотрудничества с бизнесом на базе инвестиционных платформ, в частности – снижать налоговую нагрузку на первых этапах становления бизнес, упрощать процедуры получения разрешений на строительство, заключения договоров аренды земельных участков, технических условий на подключение к коммуникациям, а также ввода объектов в эксплуатацию. В рамках концессионных соглашений на льготных условиях предлагать право аренды земельных участков, зданий и сооружений, являющихся федеральной и муниципальной собственностью. Повышать статус социально значимых краудфандинговых проектов через выдачу государственных льгот и гарантий.

Одним из таких примеров взаимодействия бизнеса и государства через краудфандинг стала платформа «Крым». Огромные риски оставили без инвестиций малый и средний бизнес Крымского полуострова. Поэтому в марте 2019 года была запущена первая в России краудфандинговая платформа на базе блокчейн технологий. И теперь любой гражданин, в том числе иностранные граждане смогут профинансировать строительство торговых центров, гостиниц и прочих объектов инфраструктуры региона. Государственная дума и Правительство РФ полностью одобрили и поддержали данный цифровой проект. К тому же и региональные власти готовы к активному сотрудничеству с потенциальными инвесторами.

Безвозмездный краудфандинг принято считать разновидностью дарения, однако ввиду особенностей данных отношений необходимо закрепление специальных норм о дарении через специальные интернет-платформы, которые установят обязанность получателя отчитываться перед своими дарителями о целевом расходовании денежных средств, а также обязанность оператора платформы проводить юридическую экспертизу крупных проектов с целью защиты интересов доноров от мошенничества. Условно-возвратный краудфандинг, имеет сходства с куплей-продажей будущей вещи или договором оказания услуг, оказанных в будущем, но существует множество различий, которые не позволяют отождествлять эти категории.

Главные отличия мы видим в цели заключения договора и его предмете: при краудфандинге инвестор желает помочь реализации проекта, а не получить услугу или вещь в собственность, также возможное встреченное предоставление играет роль «благодарности» за помощь и может быть неэквивалентно сделанному вложению. Вопреки положениям абзаца 2 ч. 1 ст. 572 ГК такая сделка не является притворной. Из-за этого необходимо установить либо специальное правило о запрете судебной защиты доноров в случае непредставления реципиентом «награды» за помощь, либо исключить применение вышеуказанной нормы к краудфандингу. Также много общего наградной краудфандинг и все формы краудинвестинга имеют с договором простого товарищества. Но при крауд-

фандинге нет единого договора, заключенного между всеми товарищами, товарищи не осуществляют совместной деятельности, а также отсутствует фидуциарный характер отношений между участниками.

Из всего вышесказанного можно сделать следующий вывод о том, что определить правовую природу краудфандинга как единого явления достаточно сложно. Безвозмездный краудфандинг, на наш взгляд, нужно считать новым видом договора дарения, который требует специальной законодательной регламентации. Договор условно-возвратного краудфандинга имеет смешанную природу договора дарения и договора возмездного оказания услуги в будущем. Краудфандинг модели «Роялти» [6] является новым видом инвестиционного договора, а долевой краудфандинг и краудлендинг имеют природу договора об учреждении хозяйственного общества и договора займа соответственно. Сейчас законодатель впервые за долгое время начал активную реформу действующего законодательства и приведение законов в соответствие с реалиями жизни современного общества. К сожалению, на данный момент в России краудфандинг остается фактически ничем не урегулированным. Все это требует установления специального регулирования в действующем законодательстве РФ. И, на наш взгляд, специальный закон, регулирующий краудфандинговую деятельность даст мощный толчок для дальнейшего развития инвестиционной деятельности России и предотвратит мошеннические действия на различных инвестиционных платформах.

Библиографический список

1. Jumpstart Our Business Startups Act от 05.04.2012. URL: <https://www.congress.gov/112/plaws/publ106/PLAW-112publ106.pdf> (дата обращения: 27.11.2019)
2. Инвестиционная платформа краудфандинга в России. URL: <https://boomstarter.ru/> (дата обращения: 27.11.2019).
3. Инвестиционная платформа краудфандинга в России. URL: <https://planeta.ru/> (дата обращения: 27.11.2019).
4. Распоряжение Правительства РФ от 2 июня 2016 г. № 1083-р «Об утверждении Стратегии развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации на период до 2030 года» // СПС «Консультант Плюс». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_199462/ (дата обращения: 27.11.2019).
5. Инвестиционный сервис // URL: <https://cashbery.com/> (дата обращения: 27.11.2019).
6. Портал крауд-сервисов. URL: http://crowdsourcing.ru/article/kraudfandigovaya_model_royalti_kak_sposob_soxranit_dolyu_v_biznese (дата обращения: 27.11.2019)